Podstawowe zasady, zgoda i porozumienie

Porozumienie

Umowa nie jest doskonałą obietnicą. To praktyczny plan, który naprawdę da się zrealizować w prawdziwym życiu. Umowy zawodzą, gdy są zbyt obszerne lub zbyt ogólne.

Przykład. Zła umowa: „Wnieś większy wkład w projekt”. Lepsza wersja: „Uczeń B przygotuje prezentację do piątku do 17:00”. · Zła umowa: „Przestań być nieuprzejmy”. Lepsza wersja: „Gdy się nie zgadzamy, Uczeń A robi pięciominutową przerwę, zanim odpowie”.

Kto to zrobi?	Co dokładnie zrobi?	Kiedy to się wydarzy?	Jak sprawdzimy?
Uczeń B	przygotuje prezentację	do piątku do 17:00	

Kluczowy wniosek: dobre umowy są małe, jasne i wykonalne.

Zakończenie mediacji: podpisanie porozumienia, jeśli osiągnięto konsensus

Podpis: Osoba A

Podpis: Osoba B

Współfinansowane przez Unię Europejską

DEQ-2023-2-SK02-KA220-YOU-000177746